

HENNECKE PRESSEBERICHT

Information. Motivation. Kommunikation.

Sales Representative Conference stärkte das Wir-Gefühl

Am 28. und 29. März 2007 fand auf Einladung der Hennecke-Geschäftsführung in den Räumlichkeiten des Kölner Hotels SAS Radisson und der Hennecke GmbH in Sankt Augustin eine Sales Representative Conference statt. Anwesend war das komplette Hennecke-Vertriebsteam, darunter Repräsentanten und Vertreter aus 25 Ländern.

Die Konferenzteilnehmer wurden vom Geschäftsführer, Rudolf Brumund, begrüßt. In seiner Rede informierte Rudolf Brumund die Teilnehmer über den aktuellen Stand des Verkaufsprojektes der Hennecke GmbH sowie über die generelle Markt- und Wettbewerbssituation und die strategische Ausrichtung von Hennecke.

Hennecke, so Brumund, ist und bleibt der Spezialist mit dem breitesten Anlagenspektrum für PUR-Verarbeitungstechnologien. Im Fokus der Entwicklung stehen die Mischkopf- und Dosiertechnologien inklusive der PUR-CSM-Sprühtechnologie. Hennecke wird auch weiterhin der Automobilindustrie neue Anwendungen zur Verfügung stellen und seine Führungsposition im Blockschaumsektor festigen und ausbauen.

Im Hartschaumbereich für die Baubranche und für die Kühlmöbelindustrie wird sich das Unternehmen weiterhin auf die zugehörigen Produktlinien stützen.

Breiten Raum nahmen auf der zweitägigen Veranstaltung die Berichte der Produktlinien- und Regionalleiter ein. Die Produktlinienleiter stellten in ihren Vorträgen die neuesten Innovationen und Maschinentechnologien vor, wie zum Beispiel die neu entwickelte MultiFlex-Basic-Blockschaumanlage und die Hochdruckreaktionsgießmaschine BaseLine mit PPT 8-Konzept zur Verarbeitung von Pentan. Darüber hinaus wurde die PUR-CSM-Sprühtechnologie nochmals vorgestellt und in den Vordergrund gerückt.

Die Regionalleiter der Regionen Asia Pacific (APAC), East Europe, Middle East, Africa (EEMEA), Westeuropa und North American Free Trade Agreement (NAFTA) berichteten über die Entwicklung und die Verkaufsaktivitäten in den jeweiligen Ländern sowie über die Planung und die Projekte für die nächsten Jahre. Unter den anwesenden Regionalleitern waren auch Igor Croiset, General Manager von Hennecke-Maruka Shanghai und verantwortlich für die Region APAC sowie Don Folajtar, General Manager von Hennecke Machinery und verantwortlich für die Region NAFTA.

Zwischen den einzelnen Vorträgen und Berichten wurden ausreichend Pausen eingelegt, um den Teilnehmern Gelegenheit einzuräumen, Einzelgespräche zu führen, sich persönlich kennen

zu lernen, Kontakte zu knüpfen, Projekte zu besprechen und miteinander zu diskutieren. Diese Möglichkeit wurde von den Anwesenden rege genutzt. An den Abenden standen eine Dampferfahrt auf dem Rhein sowie ein gemeinsames Essen auf dem Programm.

Der Nachmittag des zweiten Konferenztages stand ganz im Zeichen von kleinen Gesprächsrunden zu den Produktlinien Dosier-, Blockschaum-, Formschaum-, PUR-CSM-, Sandwich- und Kühlschranksanlagen. Für jede Produktlinie stand im Stammhaus in Sankt Augustin ein separater Raum zur Verfügung. Besprochen wurden unter anderem konkrete Projekte, die generelle Situation in den Ländern sowie anstehende Messebeteiligungen. Im Rahmen der Gesprächsrunden nutzte jeder Vertriebsmitarbeiter die Möglichkeit, sich mit den Kollegen der Region im Detail über laufende und zu erwartende Projekte auszutauschen.

Ercihan Kurt, Leiter Blockschaumanlagen, zieht stellvertretend für alle Teilnehmer ein positives Resümee der Sales Representative Conference: „Wir sehen uns darin bestätigt, dass wir auf ein äußerst motiviertes und engagiertes Team von Außendienstmitarbeitern zurückgreifen können. Die Diskussionen waren sehr konstruktiv und jeder Einzelne konnte Anregungen für seine Arbeit gewinnen. Künftig kommt es darauf an, die gewonnenen Erfahrungen umzusetzen.

Die Konferenz hat uns zusätzlich motiviert und einander noch näher gebracht. Wir arbeiten alle an dem gemeinsamen Ziel, den Kunden die bestmögliche Anlagentechnologie zu verkaufen.“

Weitere Informationen:

Stefanie Geiger
Abteilung Marketing-Kommunikation
Tel. + 49 2241 339-297
Fax. + 49 2241 339-974
e-mail: stefanie.geiger.sg@hennecke.com

Hennecke 
Polyurethane Technology

Hennecke GmbH
Polyurethane Technology
Birlinghovener Str. 30
D – 53754 Sankt Augustin

 Bayer MaterialScience Company